



# Corporates & Startups

## Norges nyeste akseleratorprogram



@x2inno

@x2labs

@chrisrangen



# Christian Rangen









**Jonas Gahr Støre** ✓

@jonasgahrstore



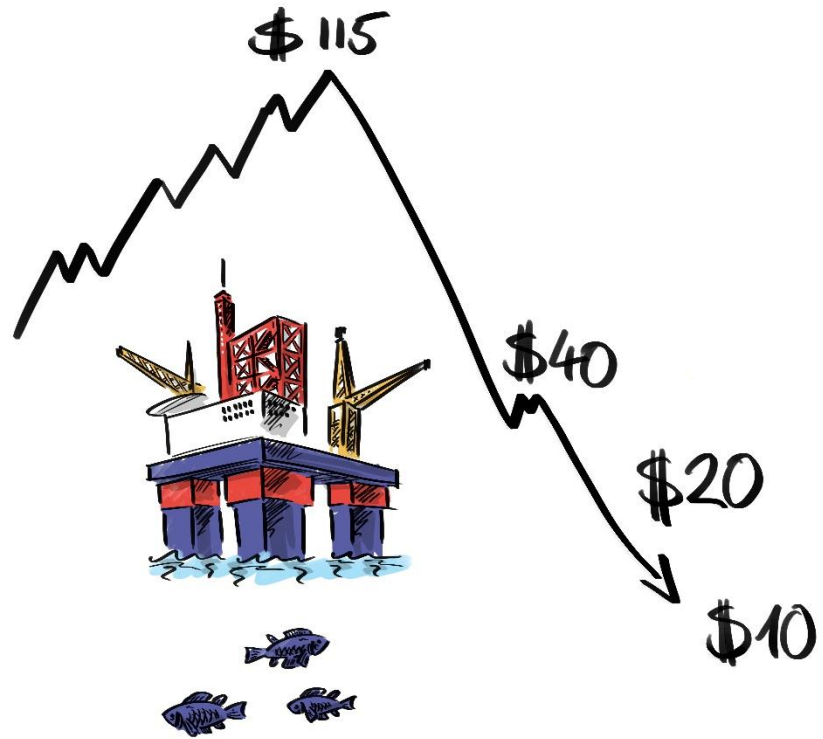
Following

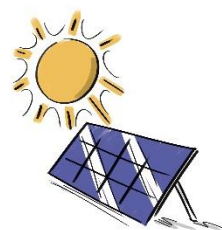
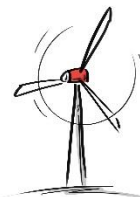
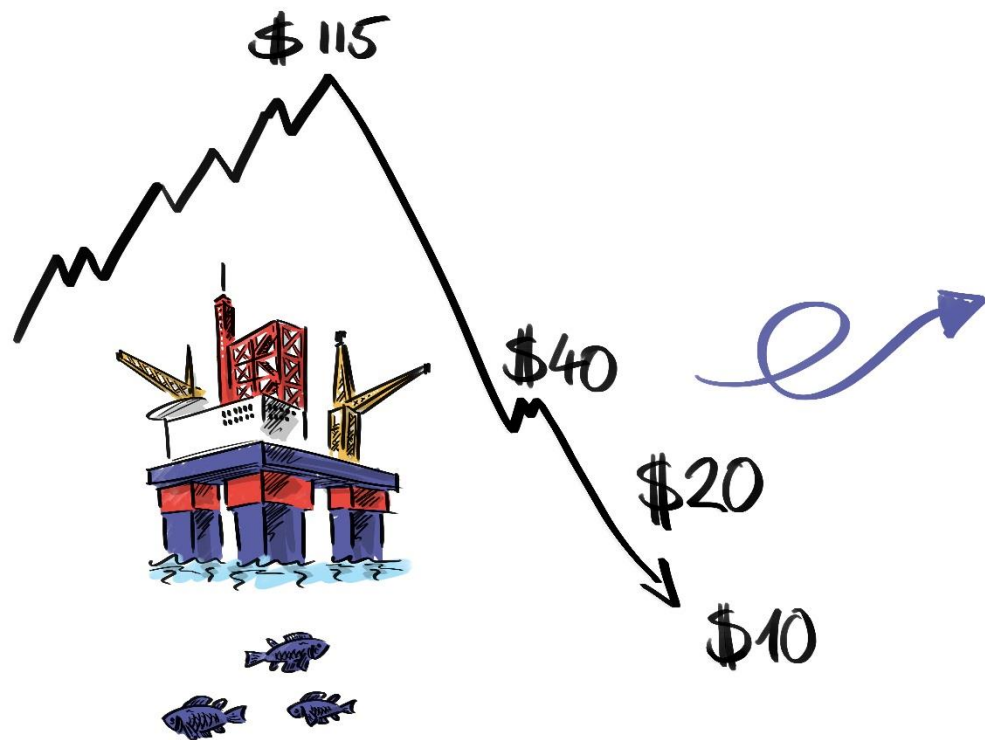
**Lytter til Christian Rangen ... om omstilling og nyskapning. Interessant og utfordrende!**



**«Så, hva bør vi gjøre...?»**









# TRANSFORMING A NATION

aibel®

SpareBank  
SR-BANK 

 Lyse

 kverneland  
group

 Delfi





ØKT ENTREPRENØRSKAP I ETABLERTE BEDRIFTER

# AKSELERATOR PROGRAM FOR NY VEKST I ETABLERTE BEDRIFTER





# 5 dager BOOTCAMP







Smart City  
Sol Energi  
Digital Helse

Smarte Bygninger  
EL-Bil Ladeinfrastruktur  
Offshore Vind  
Offshore Fish Farming



Innovation  
Center

«På 3 ½ dag gjorde vi  
det som vanligvis ville  
tatt oss 6 måneder»

Eirik Gundegjerde  
Konserndirektør, Forretningsutvikling, Lyse





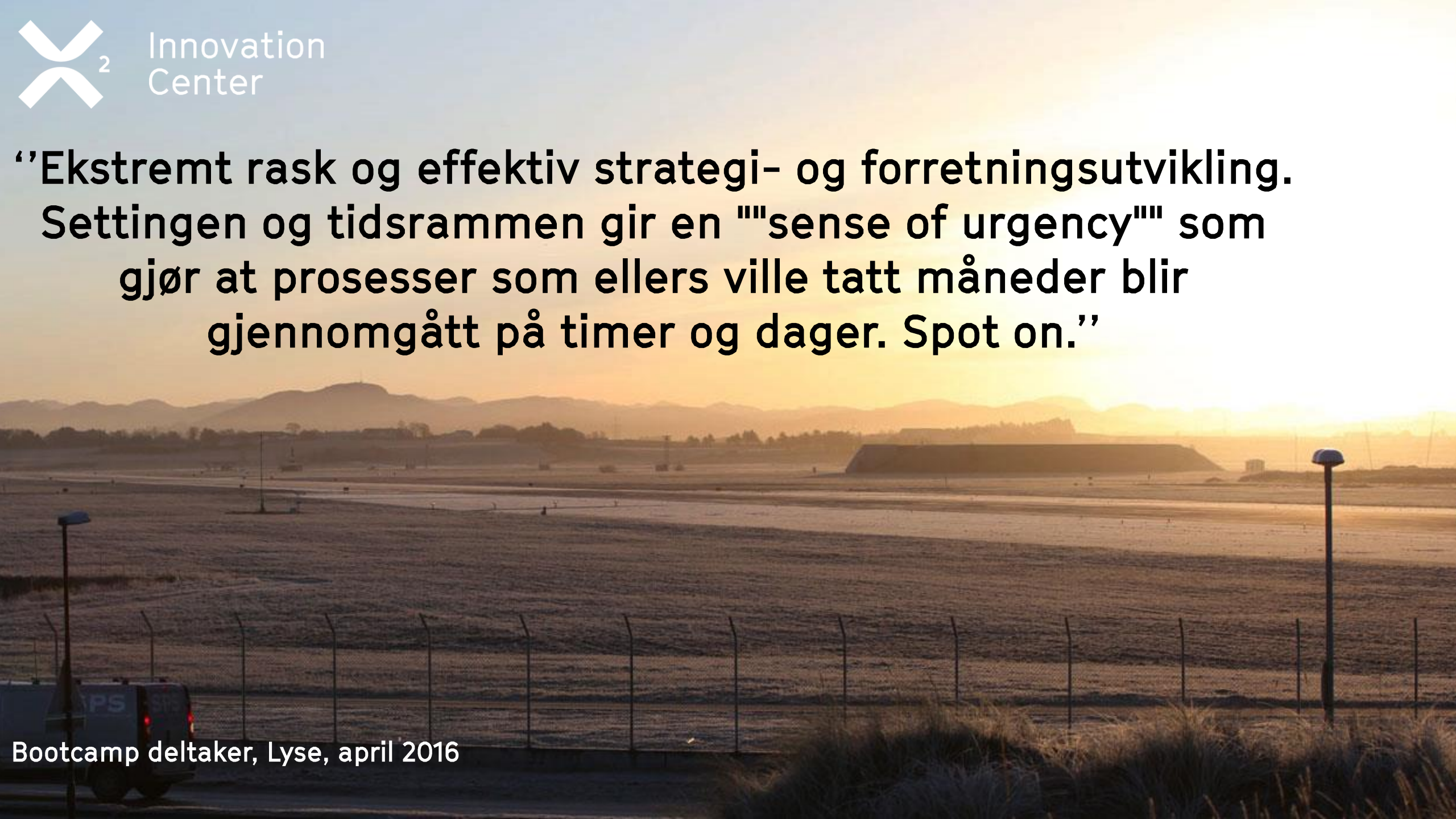
*Anders Thingbø, administrerende direktør i Lyse energisalg, har forventninger om sterk vekst innen solenergi i Norge. Selskapet har montert et lite testanlegg på sitt eget tak. (Foto: Erlend Frafjord)*

## Lyse søkte etter 10 solkunder og fikk 500 søknader

Kraftselskapet Lyse gjennomfører nå et pilotprosjekt for å lære mer om solenergi.

FORNYBAR ENERGI 25.05.2016 | AV ERLEND FRAFJORD

Lyse forventer vekst i solenergi i Norge, og selskapet vil ikke risikere å stå igjen på



**“Ekstremt rask og effektiv strategi- og forretningsutvikling. Settingen og tidsrammen gir en ""sense of urgency"" som gjør at prosesser som ellers ville tatt måneder blir gjennomgått på timer og dager. Spot on.”**



# Flyttar frå olje til smartby-teknologi

Tre store bedrifter i Stavanger som tidlegare har jobba mot oljebransjen, går saman om å lage eit eige smartby-selskap. Torsdag ettermiddag blei EnablerHub presentert på Nordic Edge-konferansen på Tjensvoll.



**Ingvald Nordmark**

@ingvnordm

Journalist

[MER OM TEKNOLOGI OG DATA](#)

[MER OM STAVANGER KOMMUNE](#)

[Publisert 07.10.2016, kl. 14:00](#)

Pål Flemming Bang, Delfi, og Vegard Grepstad, UMS, er to av fleire som står bak smartbyselskapet EnablerHub.

FOTO: INGVALD NORDMARK / NRK



“Hurtig omstilling mot nye vekstområder blir essensielt for dagens leverandørindustri. X2 Innovation Center har lagt et solid grunnlag gjennom sine Bootcamp Akseleratorprogram. NHO tror dette kan være et viktig bidrag til dagens omstilling av olje og gassbransjen”



Svein Olav Simonsen, Regionsdirektør, NHO



**How likely are you to  
recommend  
X2's Accelerator  
programs to others?**

**10/10** (88 %)



abelia



**MIT REAP**  
REGIONAL ENTREPRENEURSHIP  
ACCELERATION PROGRAM



.....but we need **more startups.**



**X<sup>2</sup> LABS**  
A STARTUP  
FACTORY

How can we create  
**50+ companies**  
in a year?









# 4 Weeks Hyper -Accelerator Programs



**10** Programs in one year

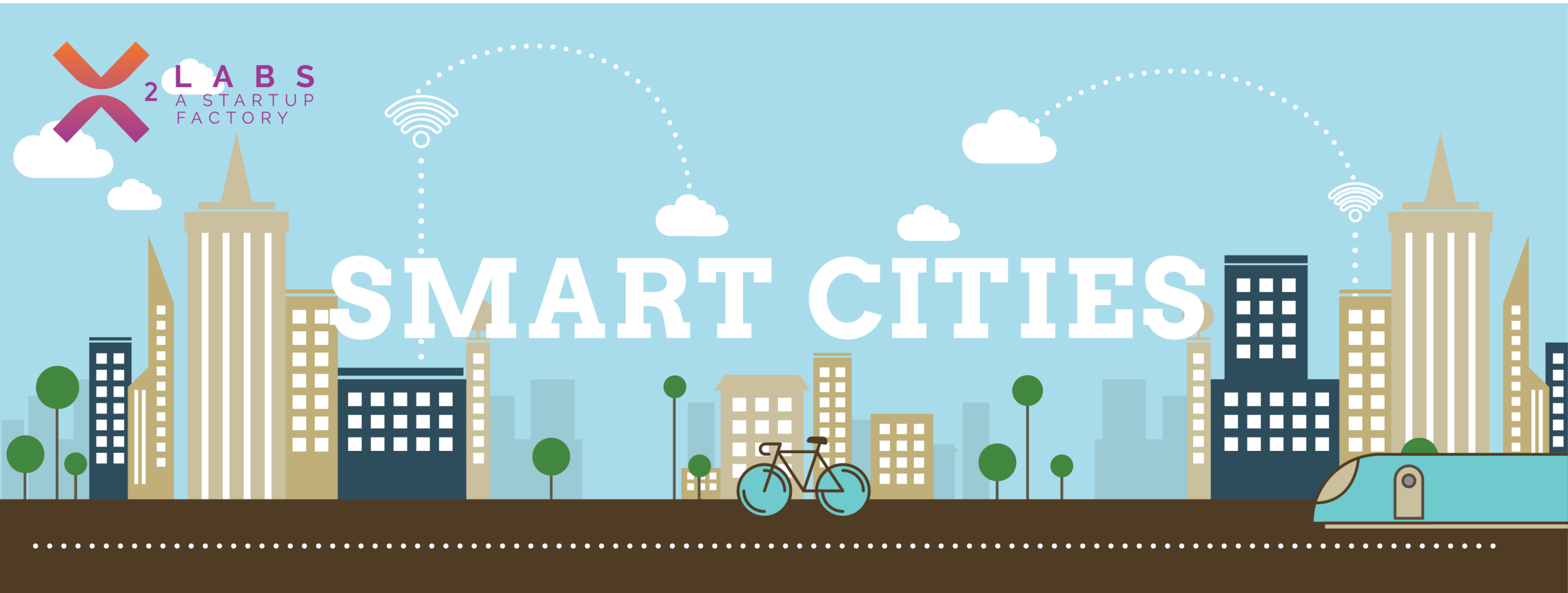




# Anyone can join

## Co-founder – co-owner – build a company





November 21st – December 16th



NOV 16, 2016



## // Smart Cities

Nov 21, 2016 - Dec 16, 2016

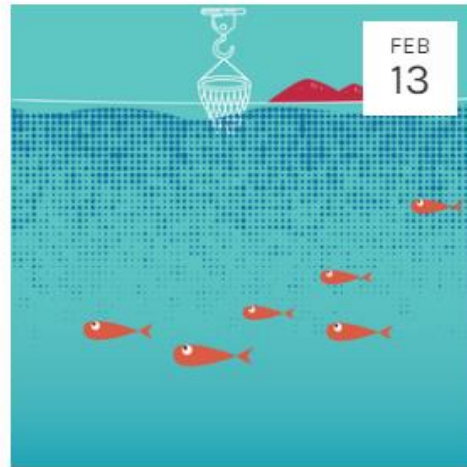
NOV 20, 2016



## // Digital Tourism

Jan 16, 2017 - Feb 10, 2017

NOV 19, 2016



## // Blue Revolution

Feb 13, 2017 - Mar 10, 2017

NOV 19, 2016



## // Global Issues

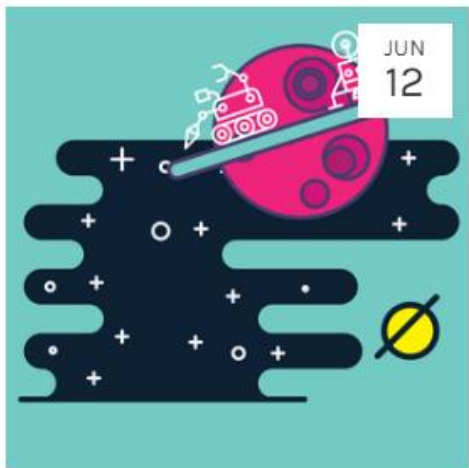
Mar 13, 2017 - Apr 7, 2017

NOV 19, 2016



## // Digital Health

May 2, 2017 - May 26, 2017



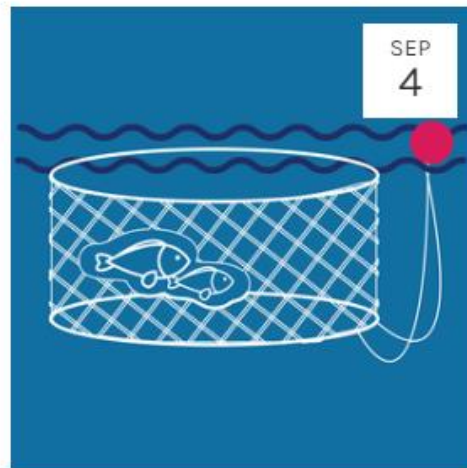
## // Space

Jun 12, 2017 - Jul 7, 2017



## // Fin. Tech

Jul 17, 2017 - Aug 11, 2017



## // Ocean Space

Sep 4, 2017 - Sep 29, 2017



## // Food

Oct 16, 2017 - Nov 10, 2017



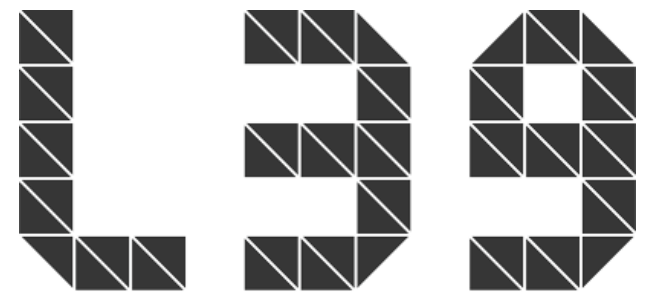
## // Non-profits

Nov 20, 2017 - Dec 15, 2017



**RocketSpace**

**MAGIC**  
MALAYSIAN GLOBAL INNOVATION AND CREATIVITY CENTRE

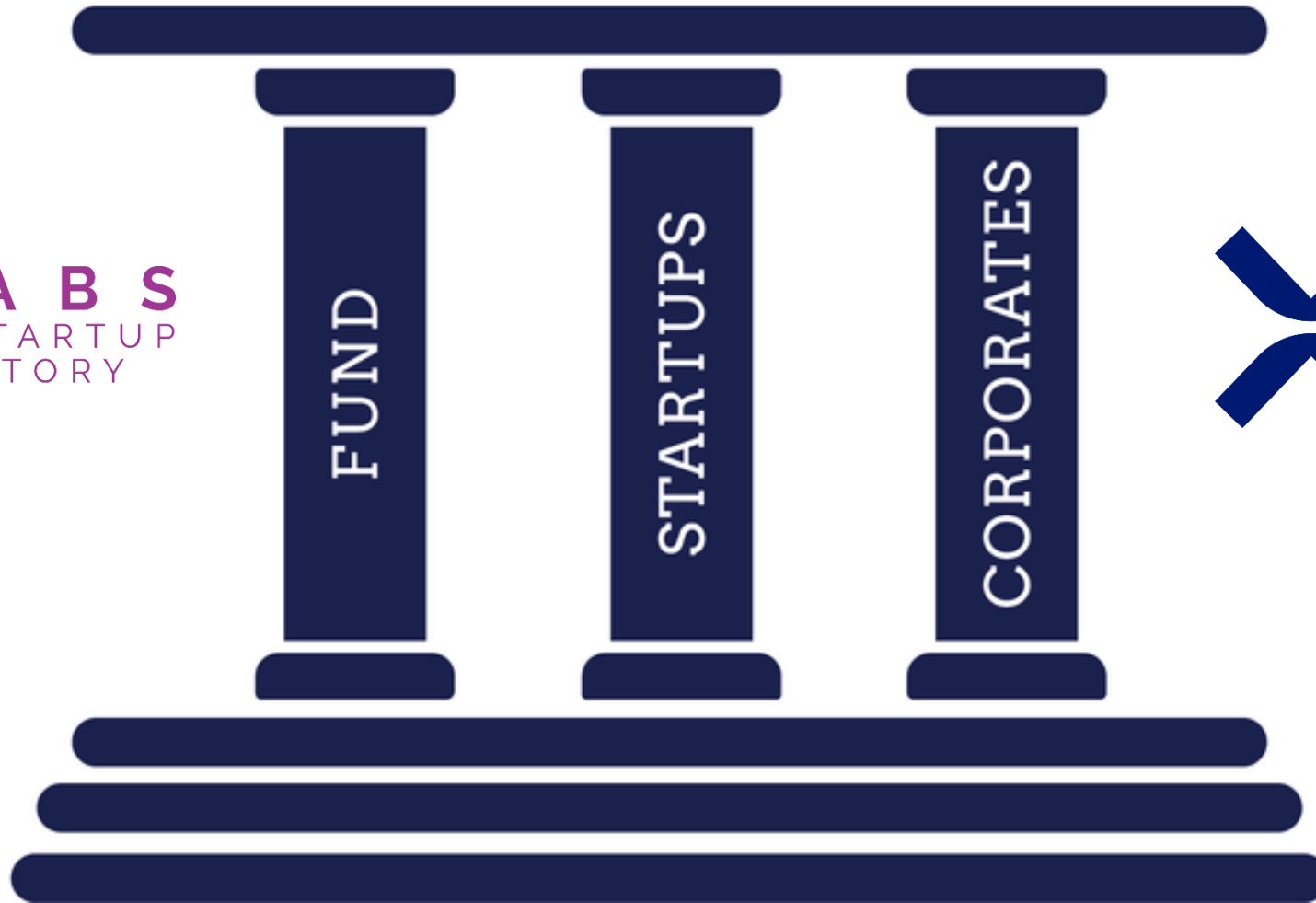


Technology Accelerator



# The Fund: Being set up

ALL SERVING THE MISSION  
**TRANSFORMING A NATION**



Innovation  
Center





**Would you like to run a  
national accelerator  
program in your country?**

# Our National Accelerator Program

Partnering with ambitious governments worldwide.







**Sean**



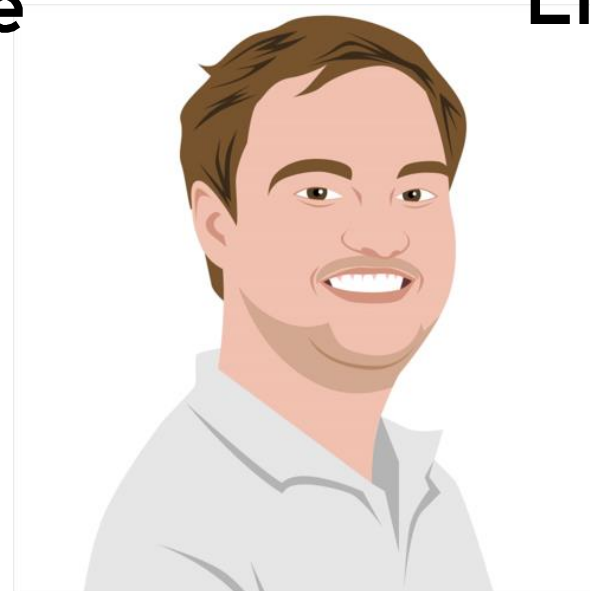
**Inger Hanne**



**Elisabeth**



**Chris**



**Jonas**

**Advisor**



**Sean Percival**



# Board



**Eirik Gundegjerde**



**Kurt Sele**



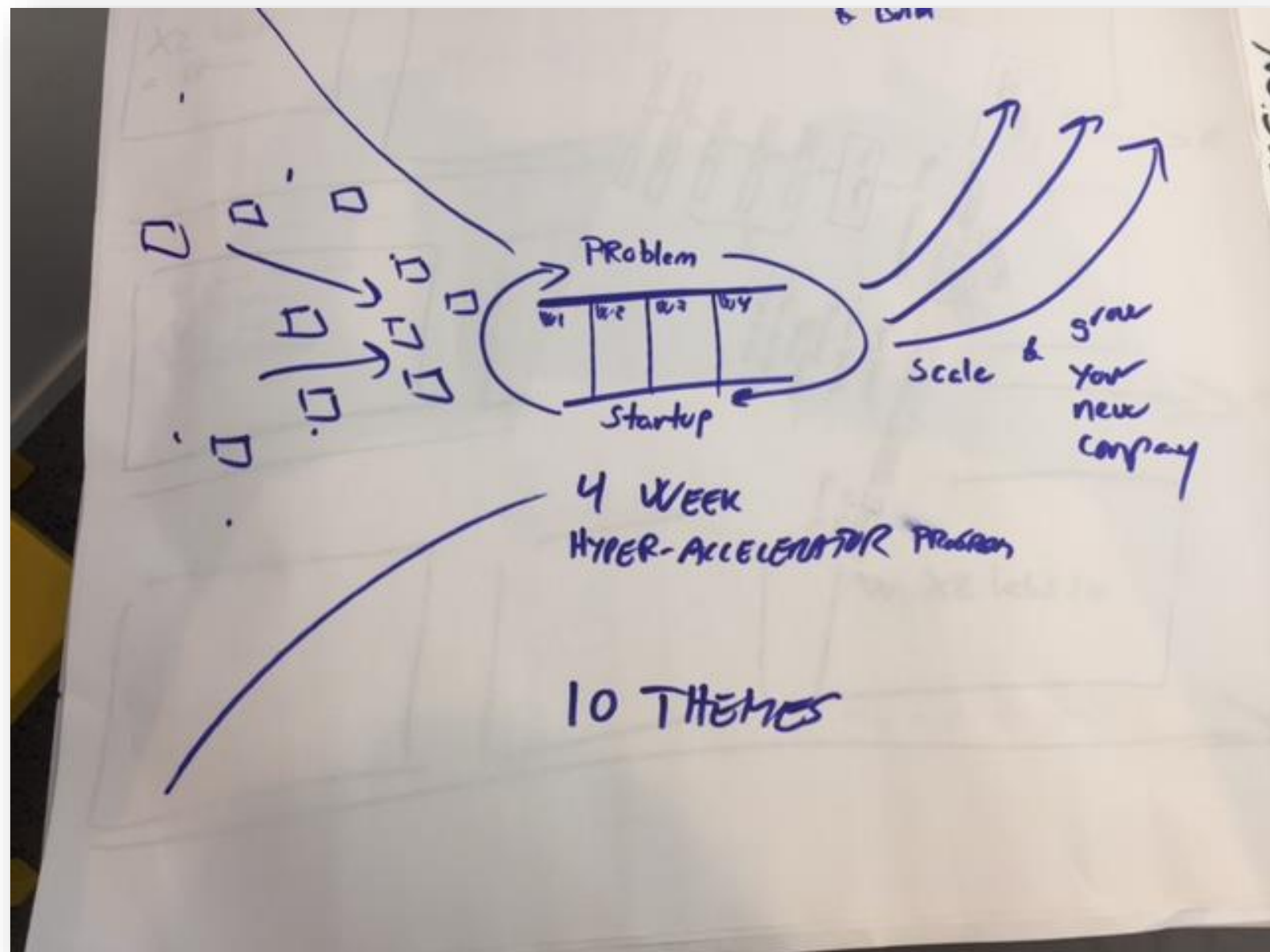
Innovation  
Center

# Visionary CEO wanted

Stavanger, Norway



It all started with









# Christian Rangen



[www.x2labs.io](http://www.x2labs.io)



Innovation  
Center

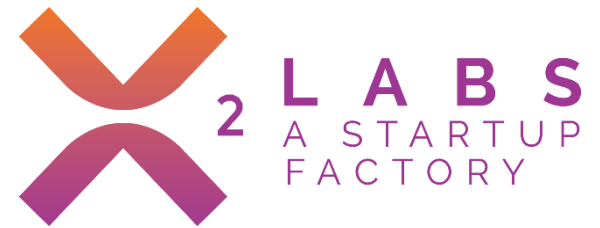
[www.x2innovationcenter.com](http://www.x2innovationcenter.com)

@x2inno  
@x2labs  
@chrisrangen

# Corporates & Startups



[www.x2innovationcenter.com](http://www.x2innovationcenter.com)

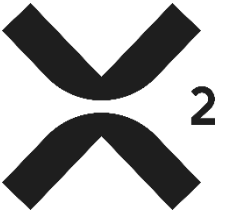


[www.x2labs.io](http://www.x2labs.io)

# Appendix



# Hva er X2 Innovation Center?



## Hjelper dagens bedrifter utvikle morgendagens løsninger

I nedgangstider er den klassiske lederatferden å kutte kostnader. I strukturelle nedgangstider kutter man mye, ofte for mye.

Få bedrifter har utviklet strukturell «transformasjonskompetanse», hvordan man benytter nedgangstider til å raskt snu seg rundt, utvikle nye satsninger, lansere disse i et «**akselerert tempo**», gjerne i helt nye markeder og helt nye forretningsmodeller.

Dette er «jakten på ny vekst».

# Økt entreprenørskap i etablerte bedrifter

## - Nytt innovasjonssenter i Stavanger



### Hva er X2 Innovation Center?

X2 er en bedriftsakselerator og læringsnettverk. Prosjektet skal utvikle nye vekstområder, raskere omstilling og nye arbeidsplasser i etablerte bedrifter.

X2 designer bootcamps, innovasjonsworkshops og akseleratorprogram for økt entreprenørskap i etablerte bedrifter.

### Tre akseleratorprogram

Sprint (2 dager)

Bootcamp (5 dager)

Accelerate (3 mnd/2 dg uken)

X2 kobler etablerte bedrifter, oppstarts bedrifter, ny forskning og vårt internasjonale nettverk på jakt etter ny vekst på tvers av etablerte bransjer. Læring, idéutvikling og forretningsmodeller på tvers av bransjestrukturer og klassiske klynger står sentralt.

X2 utvikler et nytt innovasjonssenter på 350 m2 i Stavanger øst, men jobber med partnere og nye nettverk verden over, med et særlig blikk til California. Columbia University, Mach49, Silicon Valley Space Center og Singularity University er bare noen internasjonale partnere. Triple Helix tenkning med lokale og internasjonale partnere står sentralt i X2.

Tung arbeidsgruppe sikrer unik kompetanse på tvers av bransjer, næringsliv og offentlig. I samarbeid med Rogaland Fylkeskommune og Founding Partners.

## Nye vekstnæringer

Utvikle og lære om nye vekstnæringer med høy kompetanse og høy grad av verdiskapning. X2 vil samarbeide tett med forskningsinstitusjoner i Norge og utland for høy grad av forskningsintensitet. X2 har allerede betydelig kompetanse innen smart by, elektriske biler, energiteknologi, romfartsutvikling, autonome systemer (droner), digital helse, velferdsteknologi og digitalisering av forretningsmodeller

## Nye nettverk

Tesla, NASA, Planetary Resources, Lego, Singularity University, Columbia University, Mach 49, Rock Health, Rocketspace, DSM, Silicon Valley Space Center; X2 har tidlig-fase samarbeid med en rekke nye aktører. Rundt Norge 6.0 må nye nettverk og nye samarbeidspartnere etableres.

## Ny kompetanse

Bootcamps, seed learning, accelerator, nye strategiverktøy, nye arbeidsmetoder, nye finansieringskilder, ny strategi- og innovasjonsferdigheter; ny kompetanse må bygges om arbeidsmetoder, fagfelt og vekstnæringer. X2 jobber tett med virkemiddelapparatet for å finansiere opp prosjekter som utvikles i bootcamps og akseleratorprogram.



X2 skal være et modig, nytenkende og ambisiøst innovasjonssenter. X2 skal utvikle ny kompetanse, nye vekstnæringer og nye partnerskap for nye vekstområder. Kjernen i X2s bidrag er globalt nettverk og en serie **akselerator program for vekst og entreprenørskap i etablerte bedrifter**. X2 skal være et vesentlig bidrag til den nasjonale transformasjonsagendaen – med utgangspunkt i Stavanger.

Vi kaller det «**transforming a nation**».



## Bootcamps (5-day program)

One intense week, one dedicated team. Developing completely new innovative business models for the company. You will be working day and night at our innovation space. Rapid learning, market testing, customer discovery, new strategy tools and design thinking; it's all here.

We start Monday Morning. By Friday, your new business unit is ready. Bootcamp takes you “out of the building”. Starting day one, we will meet new potential customers and partners. This is all part of the Customer Discovery Process. The opening days will expand your perspective on “your industry” and open your collective minds to a wide range of new growth opportunities.”

The week is designed for action. You will be taken on a roller-coaster of non-stop “doing”, designing business models at midnight and getting customer feedback the very next morning. By Friday, your team will have a new business unit, business model or perhaps even a new, fully formed joint-venture. Most likely, you have your first new contracts signed and outside funding secured. Intense. Action.

You have a team of 5-8 people from across the organization  
(engineer, marketing, finance, business development, etc)

They spend one week, Monday – Friday, in our program, at our venue, in Stavanger.

They have a pre-defined mandate to find and launch a new growth area for the company  
(we do significant pre-work with management and external sources 2-4 weeks in advance).

Our team leads the process and work with you around the clock for the week